



Bielsko-Biała, 29.03.2011 r.

Zamawiający:

Apetonic Sp. z o.o.
ul. Strażacka 81
43-382 Bielsko-Biała

NIP: 5471996177
Tel.: (33) 8196260
Fax: (33) 8196203

**ZAPYTANIE OFERTOWE NA ZAKUP USŁUG
W ZAKRESIE PRZYGOTOWANIA
PLANU ROZWOJU EKSPORTU**

Firma Apetonic Sp. z o.o. niniejszym informuje o otwarciu postępowania wyboru Wykonawcy na wykonanie następującej usługi - opracowanie dokumentu "Planu rozwoju eksportu" na potrzeby dotacji UE (Działanie 6.1 "Paszport do eksportu").

Tytuł projektu: Plan rozwoju eksportu firmy Apetonic Sp. z o.o.

Numer wniosku: WND-POIG.06.01.00-24-151/10

Termin realizacji projektu: 01.02.2011 - 31.05.2011 r.

W ramach składanej oferty niezbędne jest podanie następujących informacji:

- nazwy i adresu oferenta,
- daty sporządzenia,
- terminu ważności oferty,
- informacji na temat zakresu przedmiotowego opracowania,
- maksymalnego czasu realizacji opracowania Planu Rozwoju Eksportu,
- ceny całkowitej netto i brutto wykonania usługi,
- informacji na temat terminu płatności,



- informacji na temat warunków płatności, w tym w przypadku negatywnej weryfikacji Planu Rozwoju Eksportu przez organ zajmujący się oceną projektu,
- składu zespołu projektowego i informacji na temat doświadczeń osób biorących udział w realizacji zlecenia,
- ilości pracowników i ekspertów zewnętrznych współpracujących z oferentem,
- informacji na temat doświadczenia w świadczeniu usług doradczych dla firm z branży IT,
- informacji o możliwości dalszej współpracy podczas wdrażania Planu Rozwoju Eksportu,
- wypisu z rejestru przedsiębiorców lub zaświadczenia z ewidencji działalności gospodarczej, w oryginale wystawionym w dacie nie wcześniejszej niż sześć miesięcy przed datą złożenia oferty lub kopii potwierdzonej za zgodność z oryginałem i ze stanem faktycznym.

Pozytywna ocena przesłanej oferty handlowej będzie możliwa wyłącznie w przypadku umieszczenia w Planie Rozwoju Eksportu wymienionych poniżej elementów:

1. Analiza bieżącej sytuacji eksportowej firmy,
2. Ustalenie procedur budowania oferty handlowej dla rynków zagranicznych,
3. Ustalenie procedur konstruowania budżetu eksportowego firmy oraz ustalenie rentowności działań eksportowych,
4. Ustalenie procedury analizy rynków docelowych,
5. Ustalenie listy szkoleń niezbędnych dla podniesienia kwalifikacji w zakresie obsługi rynków międzynarodowych,
6. Ustalenie planu działania w zakresie wyboru konkretnych rynków docelowych będących w zakresie zainteresowania firmy oraz szczegółowego planu działania w zakresie wprowadzania marek firmy na rynki zagraniczne,
7. Ustalenie listy imprez handlowych pozostających w zakresie zainteresowań firmy celem realizacji założeń handlowych na poszczególnych rynkach docelowych.

Wymienione elementy powinny służyć określeniu strategii eksportowej firmy Apetonic Sp. z o.o., która będzie realizowana w kolejnych 24 miesiącach.



Warunkiem koniecznym jest ponadto umieszczenie w Planie Rozwoju Eksportu informacji na temat realizacji projektu ze środków PO IG zgodnie z rozporządzeniem Komisji (WE) nr 1828/2006 z dnia 8 grudnia 2006 r. ustanawiającym szczegółowe zasady wykonania rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006 ustanawiającego przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności oraz rozporządzenia (WE) nr 1080/2006 Parlamentu Europejskiego i Rady w sprawie Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (Dz. Urz. UE L 371 z 27.12.2006).

Przedmiotem działalności eksportowej firmy Apetonic będzie świadczenie dla firm szwedzkich usług doradczych związanych z prowadzeniem inwestycji i poszerzaniem rynku sprzedaży w Europie Środkowo-Wschodniej, obejmujących m.in.: wyszukiwanie informacji w ramach interesujących ich branż na zasadzie Business Intelligence (wywiad gospodarczy) i tworzenie inkubatora przedsięwzięć dla firm szwedzkich, służącego doradztwu w przeprowadzaniu projektów technologicznych w Polsce.

Zasady realizacji:

1. Przygotowanie Planu Rozwoju Eksportu w tym minimum 1 spotkanie z kierownictwem Apetonic Sp. z o.o.
2. Przekazanie wersji elektronicznej do weryfikacji przez Zamawiającego.
3. Uwzględnienie uwag i poprawek przekazanych przez Zamawiającego.
4. Przekazanie wersji ostatecznej wraz z prezentacją i omówieniem Planu Rozwoju Eksportu w siedzibie Zamawiającego.

Zainteresowani jesteście rozwojem eksportu w Szwecji.

Oferty zostaną poddane ocenie według poniższych kryteriów:

Lp.	Nazwa	Kryterium oceny	Liczba punktów
1.	Doświadczenie w zakresie działań doradczych prowadzonych dla przedsiębiorstw	<ul style="list-style-type: none"> · ilość projektów doradczych, jakie oferent dotychczas zrealizował dla przedsiębiorstw (max 30 pkt): pow. 20 projektów 10-20 projektów 1-10 projektów 0 projektów 	<ul style="list-style-type: none"> 30 20 10 0
2.	Cena	<ul style="list-style-type: none"> Max 20 pkt: · do 12.500 zł netto 	20



		· pow. 12.500 zł netto	0
3.	Doświadczenie w świadczeniu wyspecjalizowanych usług doradczych dla branży IT	Max 20 pkt: · ilość klientów z branży IT, dla których wykonano usługę doradczą wynosi powyżej 5 klientów · ilość klientów z branży IT, dla których wykonano usługę doradczą wynosi 1-5 klientów · brak doświadczenia	20 10 0
4.	Doświadczenie pracowników oferenta w pracy w branży IT	Max 20 pkt: · 2 lub więcej pracowników oferenta posiada doświadczenie w pracy w branży IT · 1 pracownik oferenta posiada doświadczenie w pracy w branży IT · żaden z pracowników oferenta nie posiada doświadczenia w pracy w branży IT	20 10 0
5.	Warunki płatności	Max 5 pkt: · Oferta zawiera klauzulę o braku obowiązku dokonania zapłaty w przypadku negatywnej weryfikacji PRE · Oferta nie zawiera klauzuli o braku obowiązku zapłaty w przypadku negatywnej weryfikacji PRE	5 0
6.	Liczba lat działalności na rynku	Max 5 pkt: · Powyżej 10 lat · Poniżej 10 lat	5 0

Oferent może uzyskać maksymalnie 100 pkt.

W oparciu o ustalone kryteria, Zamawiający wybierze ofertę cechującą się maksymalną ilością uzyskanych punktów, oraz podpisze umowę z wybranym oferentem.

Wybór najkorzystniejszej oferty zostanie ogłoszony do **10 dni po terminie składania ofert** w siedzibie Zamawiającego, oraz na stronie internetowej pod adresem www.apetonic.pl.



Oferta powinna być przekazana pocztą lub kurierem za potwierdzeniem odbioru na adres siedziby spółki: Apetonic Sp. z o.o., ul. Strażacka 81, 43-382 Bielsko-Biała bądź drogą mailową: kontakt@apetonic.pl.

Oferta przekazana pocztą lub kurierem powinna zostać złożona w zamkniętej kopercie z dopiskiem: „Oferta na realizację usługi doradczej – sporządzenie Planu Rozwoju Eksportu firmy Apetonic Sp. z o.o.”.

Ocenię będą podlegały oferty składane do **04.04.2011 r.**

W przypadku ofert przekazanych drogą elektroniczną, należy przesłać dokumenty do godziny **16.00**.

W przypadku ofert przekazanych pocztą lub kurierem, termin złożenia oferty jest tożsamy z datą stempla pocztowego.

Zamawiający odrzuci oferty:

- sporządzone niezgodnie z zapisami niniejszego Zapytania,
- zawierające nieprawdziwe lub niekompletne informacje,
- nie obejmujące wymaganego przez Rozporządzenie zakresu merytorycznego,
- dostarczone po określonym wyżej terminie.

W toku badania i oceny ofert Zamawiający może żądać od oferentów wyjaśnień dotyczących treści złożonych ofert.

Oferenci zainteresowani uzyskaniem dodatkowych wyjaśnień, proszeni są o przesyłanie pytań drogą faksową: (33) 8196203 lub pocztą elektroniczną na adres: kontakt@apetonic.pl.